

# Ein modernes automatisiertes Tool für ein effizienteres Contract Lifecycle Management



## NorQuest College



### Optimierung des Beschaffungsprozesses

Unit4 Source-to-Contract by Scanmarket (S2C) beschleunigt die Digitalisierung Ihres Beschaffungsprozesses durch eine integrierte Plattform, die Ihnen volle Kontrolle über die Ausgaben liefert und es Ihnen ermöglicht, fundierte Entscheidungen zu treffen und Compliance zu gewährleisten.

Unit4 Contract Lifecycle Management by Scanmarket (CLM) erleichtert die Arbeit mit Verträgen, Daten sowie Dokumenten und nutzt elektronische Signaturen, um Prozesse zu beschleunigen und gleichzeitig vollkommene Transparenz zu gewährleisten.

### Einführung

Das Community College NorQuest im kanadischen Edmonton zählt über 11.000 Studierende und bietet Vollzeit-, Teilzeit und Fernkurse sowie regionale Programme in der kanadischen Provinz Alberta. Das NorQuest College unterstützt Studierende verschiedener Bildungshintergründe dabei, ihre Studien durch postsekundäre Grund- und Weiterbildungsangebote zu vertiefen. Die Diplom- und Zertifikatskurse eröffnen den Studierenden die Möglichkeit, eine berufliche Laufbahn im Gesundheitswesen, in sozialen Bereichen oder in der Wirtschaft anzustreben. In und um Edmonton bietet das NorQuest College 26 Gemeinden Zugang zu einem breitgefächerten Angebot an Lernmöglichkeiten, darunter auch Erwachsenenbildung, und das an Orten, zu Zeiten und in einer Form, die den Anforderungen der Studierenden am besten entsprechen.

### Herausforderung und Lösung

Das NorQuest College verwaltet seine Verträge manuell. Dabei stützt es sich auf einen intern vorgegebenen Vertragsmanagementrahmen. Dieser hilft sicherzustellen, dass jeder Vertrag oder jede Vereinbarung, die von NorQuest College getroffen wird, allen geltenden Richtlinien und Vorgaben entspricht, rechtliche und finanzielle Verpflichtungen erfüllt, Risiken minimiert und ein gutes Preis-Leistungs-Verhältnis bietet.

Aufgrund des schnellen Wachstums und der zunehmenden Finanz- und operativen Kontrollen erkannte das College, dass es ein modernes, automatisiertes Tool benötigte, um den gesamten Contract Lifecycle Prozess effizienter verwalten zu können. Es war wichtig, dass der Prozess zentral kontrolliert werden konnte, um sicherzustellen, dass Vertragsrichtlinien und

#### Branche

Hochschule

#### Ort

Edmonton, Kanada

#### Größe

Über 11.000 Studierende

#### Produkt

Unit4 Source-to-Contract by Scanmarket (S2C)

### Herausforderungen

Aufgrund des schnellen Wachstums und der zunehmenden Finanz- und operativen Kontrollen erkannte das College, dass es ein modernes, automatisiertes Tool benötigte, um das gesamte Contract Lifecycle Management effizienter verwalten zu können. Der Prozess sollte zentral kontrolliert werden können, um sicherzustellen, dass Vertragsrichtlinien und -vorgaben strikt eingehalten werden. Gleichzeitig war es erforderlich, dass die einzelnen Bereiche dezentral auf das System zugreifen konnten.

### Wichtige Kennzahlen



#### BENUTZER-FREUNDLICH

Einfach und schnell Anfragen, Berichte und Dashboards erstellen.



#### AUTO-MATISIERUNG

Automatische Updates der Vorlagenbibliothek

## Die Software ... lieferte eine kostengünstige und maßgeschneiderte Lösung.

-Vertragsvorgaben strikt eingehalten werden. Aber gleichzeitig war es erforderlich, dass auch die einzelnen Bereiche auf das System zugreifen konnten.

### Ein zentraler Dokumentenspeicher

Die Lösung musste einen zentralen Speicher für Vertragsklauseln, Vorgaben, Verträge und andere Dokumente bereitstellen. Sobald ein Fachbereich einen Vertrag benötigt, übermittelt er eine elektronische Anfrage, woraufhin ein entsprechender Prozess zur Erstellung und Freigabe des Vertrags eingeleitet wird. Dies geschieht über einen automatisierten Workflow. Die Finanzkontrollrichtlinien regeln den Genehmigungsprozess, um die Einhaltung der Unternehmensrichtlinien sicherzustellen.

### Eine kostengünstige, maßgeschneiderte Lösung

NorQuest entschied sich für [CLM]-Software, weil die kostengünstige und maßgeschneiderte Lösung die folgenden Vorteile bot:

- Vertragsvorlagen, die aus einer Bibliothek unternehmensweit genehmigten Klauseln zusammengestellt werden können.
- Automatische Updates/Versionierung der Vorlagenbibliothek, wenn die Klauseln aktualisiert oder von der Rechtsabteilung genehmigt werden.
- Hochgradig konfigurierbare Vertragsmetadaten, die relevante Datenfelder basierend auf dem Vertragstyp anzeigen, um eine hohe Benutzerakzeptanz sicherzustellen.
- Aufzeichnung von verhandelten Preisen und Mengen für Waren und Dienstleistungen, um sicherzustellen, dass die Finanzabteilung Zahlungen gemäß den vereinbarten Vertragsbedingungen validieren kann.
- Die Möglichkeit, Verträge entweder mit einer internen Vorlage oder einem Dokument eines Drittanbieters zu erstellen und zu verfassen. Darüber hinaus werden alle relevanten Versionen für Prüfzwecke aufbewahrt.
- Eine Workflow-Bibliothek, die sich auch von nicht technisch versierten Administratoren vollständig verwalten lässt.
- Benachrichtigungen und Mitteilungen für alle Aspekte des Contract Lifecycle, einschließlich Budgetkontrolle, Compliance-Management, Versionskontrolle über Vertragsbedingungen und -konditionen sowie Versicherungsüberwachung. etc.
- Robuste und benutzerfreundliche Reporting-Tools, damit auch weniger erfahrene Nutzer schnell Anfragen, Berichte und Dashboards erstellen können.
- Zentral festgelegte, rollenbasierte Sicherheitsprotokolle, die mit der jeweiligen Organisationsstruktur einhergehen, um sicherzustellen, dass nur autorisierte Mitarbeiter Zugriff auf vertrauliche Daten bekommen.
- Import der Altverträge von NorQuest

