

Contractbeheer



Als je het niet kunt vinden, kun je er ook niet op besparen

Goed contractbeheer is de basis voor succesvolle inkoop. Scanmarket maakt het eenvoudig om je contracten te consolideren, informatie te verbeteren, samen te werken met belanghebbenden, toezeggingen te bewaken, goed te keuren en op te volgen. Dit alles in één directory die altijd en overal toegankelijk is voor gebruikers.

Belangrijkste kenmerken contractbeheer met Scanmarket

- Eén online opslagplaats voor alle contracten
- Opgenomen DocuSign eSignatures
- Zoeken en rapporteren via een dashboard
- Contractsjablonen, versiebeheer, categorisatie en metadata
- Goedkeuringsworkflow
- Direct contracten creëren vanuit eSourcing-event
- Meldingen en herinneringen
- Toewijzing en overdracht van eigendom
- Naleving van wettelijke sjablonen, bedrijfsclausules en overheidsvoorschriften afdwingen

- Directe Quick Call-ondersteuning voor inkopers, belanghebbenden en leveranciers
- Gedetailleerd auditlogboek met alle acties, klaar om te filteren en af te drukken

Belangrijkste voordelen van contractbeheer met Scanmarket

- 2-7% directe besparingen op inkoopkosten
- 55% beter nalevingsbeheer
- 25% meer korting
- 50% vermindering van contracteringscyclustijden
- 25-50% vermindering van administratieve kosten
- Verbeterde zichtbaarheid en controle van alle bedrijfscontracten en verplichtingen
- Interne goedkeuringsprocessen stroomlijnen
- Zorgen dat relevante medewerkers toegang hebben tot de contractgeschiedenis, altijd en overal
- Stel de contracteigenaar op de hoogte van contracten die aandacht of verlenging nodig hebben
- Volledige controle over contractversies en volledig controletraject van wijzigingen

“

Het systeem is eenvoudig te gebruiken en het product wordt voortdurend ontwikkeld in samenwerking met zijn klantenbestand. ”

Ian Wilson

Procurement Manager (inkoop)
Camelot



Contractbeheer

Volgens een onderzoek van de National Contract Management Association heeft meer dan 75% van de grote bedrijven problemen met het vinden van hun contracten en gebruikt 85% handmatige of slechts gedeeltelijk geautomatiseerde processen om hun bestaande contracten te beheren. Aangezien de gemiddelde organisatie ongeveer 70% van haar uitgaven besteedt aan externe, niet-arbeidsgerelateerde leveranciers, kan dit je bedrijf veel geld kosten en bovendien de risico's voor toelevering en naleving aanzienlijk vergroten.

Gemiddeld wordt bijna 80% van de externe uitgaven van een bedrijf gedekt door een contract, wat betekent dat je binnen je bedrijf waarschijnlijk tienduizenden contracten tegelijk hebt lopen. Het oplossen van je contractbeheerproblemen met een online contractbeheersysteem kan je organisatie aanzienlijke voordelen opleveren.

Wanneer je bepaalt hoe je het beste om kunt gaan met je uitdagingen op het gebied van contractbeheer, zorg er dan voor dat je een oplossing gebruikt die alles biedt wat je nodig hebt, maar vooral niet te veel. Veel initiatieven op het gebied van contractbeheer lopen vast door te complexe oplossingen, waardoor gebruikers worden afgeschrikt. Kies in plaats daarvan voor een oplossing voor contractbeheer die speciaal is ontworpen om gebruiksvriendelijk te zijn, gemakkelijk deskundige ondersteuning te krijgen en gemakkelijk om zaken mee te doen.

Met contractbeheer van Scanmarket kun je

- Al je contracten consolideren in één geïntegreerde opslagplaats.
- Zoeken op meerdere criteria, waaronder status, trefwoorden, contractmanagers, enz.
- Samenwerken met belanghebbenden, toeschouwers en leveranciers over de hele wereld in 21 talen.
- Naleving afdwingen van wettelijke sjablonen en clausules van het bedrijf en overheidsvoorschriften.
- Vervaldata, goedkeuringsstatus, communicatie en contractversies bewaken en beheren, inclusief herinneringen aan jou en je belanghebbenden.
- Alle relevante contractinformatie op één plek vastleggen.
- Rechtstreeks contracten creëren vanuit je eSourcing-evenementen.
- Goedkeuringsprocessen automatiseren en bijhouden.