

Vertragsmanagement



Ein genauer Überblick ist die Voraussetzung für Einsparungen

Gutes Vertragsmanagement ist die Grundlage für eine erfolgreiche Beschaffung. Scanmarket macht es Ihnen leicht, Ihre Verträge zu konsolidieren, Informationen zu verbessern, mit Stakeholdern zusammenzuarbeiten, Verpflichtungen zu überwachen, zu genehmigen und nachzuverfolgen. Und das alles in einem zentralen Repository, auf das die Nutzer*innen jederzeit und überall zugreifen können.

Scanmarket-Vertragsmanagement – Wichtigste Funktionen

- Ein zentrales Online-Repository für alle Verträge
- Integrierte elektronische Signaturen von DocuSign
- Dashboard-Suche und -Reporting
- Vertragsvorlagen, Versionskontrolle, Kategorisierung und Metadaten
- Genehmigungs-Workflow
- Vertragserstellung direkt aus eSourcing-Aktivitäten
- Benachrichtigungen und Erinnerungen
- Abtretung und Übertragung von Eigentum
- Durchsetzung der Einhaltung der rechtlichen Vorlagen und Klauseln des Unternehmens sowie der gesetzlichen Bestimmungen

- Sofortige Quick Call-Unterstützung für Einkäufer, Stakeholder und Lieferanten
- Detailliertes Audit-Protokoll zur Nachverfolgung aller Aktionen – bereit zum Filtern und Drucken

Scanmarket-Vertragsmanagement – Wichtigste Vorteile

- 2–7 % direkte Einsparungen bei den Einkaufskosten
- 55 % besseres Compliance-Management
- 25 % bessere Erfassung von Rabatten/Ermäßigungen
- 50 % ige Verkürzung der Zykluszeiten beim Vertragsabschluss
- 25–50 % geringere Verwaltungskosten für Verträge
- Verbesserte Transparenz und Kontrolle aller Verträge und Verpflichtungen des Unternehmens
- Straffung interner Genehmigungsprozesse
- Relevante Mitarbeitende erhalten jederzeit und überall Zugriff auf die Vertragshistorie
- Benachrichtigung des Vertragseigentümers über Verträge, die Aufmerksamkeit erfordern oder deren Erneuerung ansteht
- Umfassende Kontrolle über Vertragsversionen und vollständiger Audit-Trail der Änderungen

“

Das System ist benutzerfreundlich, und das Produkt wird kontinuierlich in Zusammenarbeit mit den Kunden weiterentwickelt.”

Ian Wilson

Procurement Manager
Camelot

Vertragsmanagement

Laut einer Studie der National Contract Management Association haben mehr als 75 % der großen Unternehmen Probleme, ihre Verträge zu finden, und 85 % verwenden manuelle oder nur teilweise automatisierte Prozesse zur Verwaltung ihrer bestehenden Verträge. Da ein durchschnittliches Unternehmen etwa 70 % seiner Ausgaben für externe Lieferanten aufwendet, die keine arbeitsbezogenen Leistungen erbringen, kann dies Ihr Unternehmen viel Geld kosten und die Liefer- und Compliance-Risiken deutlich erhöhen.

Im Durchschnitt werden fast 80 % der externen Ausgaben eines Unternehmens durch einen Vertrag abgedeckt. Das bedeutet, dass in Ihrem Unternehmen wahrscheinlich Zehntausende von Verträgen gleichzeitig aktiv sind. Wenn Sie Ihr Vertragsmanagement mit einem Online-Vertragsmanagementsystem in den Griff bekommen, kann das Ihrem Unternehmen erhebliche Vorteile bringen.

Bei der Entscheidung über den Umgang mit den Herausforderungen Ihres Vertragsmanagements sollten Sie sicherstellen, dass Sie eine Lösung verwenden, die all Ihre Anforderungen erfüllt, aber nicht darüber hinausschießt. Viele Vertragsmanagement-Initiativen verzetteln sich in Lösungen, die zu komplex sind und die Nutzer*innen abschrecken. Entscheiden Sie sich stattdessen für eine Vertragsmanagementlösung, die benutzerfreundlich ist, leichten Zugang zu Unterstützung von Experten bietet und einfache Geschäfte ermöglicht.

Mit Scanmarket-Vertragsmanagement erreichen Sie mehr

- Konsolidierung all Ihrer Verträge in einem zentralen, integrierten Repository.
- Suche nach mehreren Kriterien wie Status, Schlüsselwörter, Vertragsmanager*innen usw.
- Zusammenarbeit mit Stakeholdern, Beteiligten und Lieferanten auf der ganzen Welt in 21 Sprachen.
- Durchsetzung der Einhaltung der rechtlichen Vorlagen und Klauseln des Unternehmens sowie der gesetzlichen Bestimmungen.
- Überwachung und Verwaltung von Ablaufdaten, Genehmigungsstatus, Kommunikation und Vertragsversionen, einschließlich Erinnerungen an Sie und Ihre Stakeholder.
- Erfassung aller relevanten Vertragsinformationen an einem zentralen Ort.
- Vertragserstellung direkt aus eSourcing-Aktivitäten.
- Automatisierung und Nachverfolgung von Genehmigungsprozessen.

